



DAS IST PAPERCLIP

Ein modulares System zur nachhaltigen Optimierung von Marketing- und Vertriebsprozessen

01. Schnellere Abschlüsse im B2B Sektor

02. Optimierung von Marketing Materialien

03. Vertriebscontrolling mit Dashboards

04. Automatisches Nachfassen

05. Differenzierung durch Verkaufs-Experience

06. Weniger planen mehr machen

07. Automatische Angebotsgenerierung

08. Strategie-Optimierung durch Analyse





Dynamische Formulare & Gesprächsleitbögen



Smarte offline

Dokumenten Bibliothek



Kontakt-Datenbank und Aktionshistorie



Marketing & Automation



Analyse & KPI Dashboards

DIE PAPERCLIP SOFTWARE MODULE





DYNAMISCHE FORMULARE

ANWENDUNGSFÄLLE



Messeberichtsbögen mit Visitenkartenscanner und Kontaktdatenbank

2

Argumentationsbögen, die durch Verkaufsgespräche führen und kontextsensible Inhalte vorschlagen

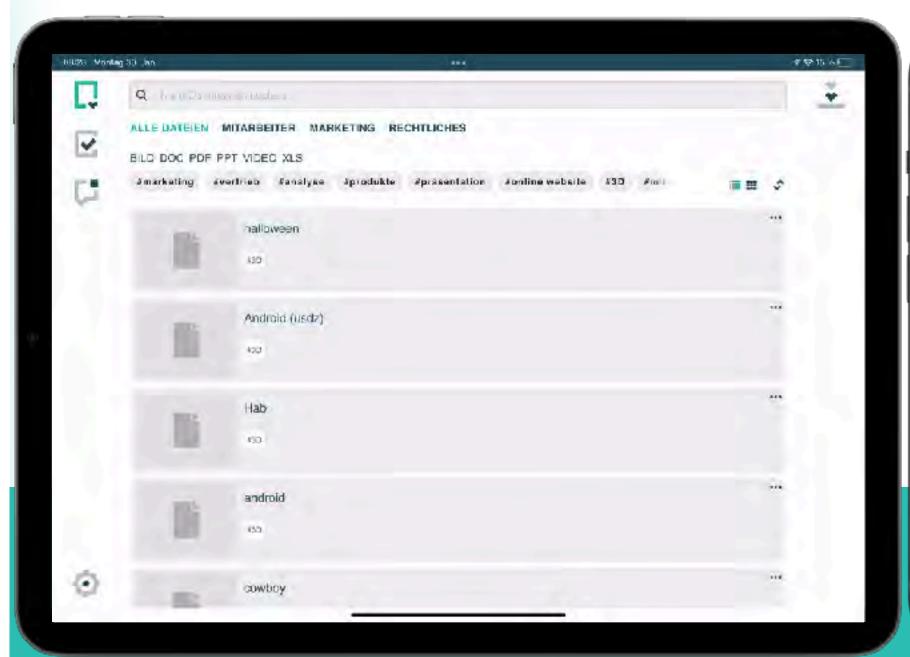


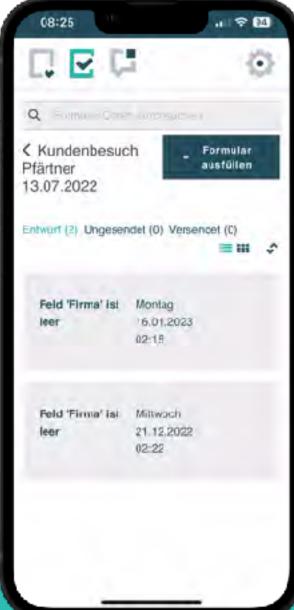
Umfragen, die sich in Echtzeit auswerten und verarbeiten lassen



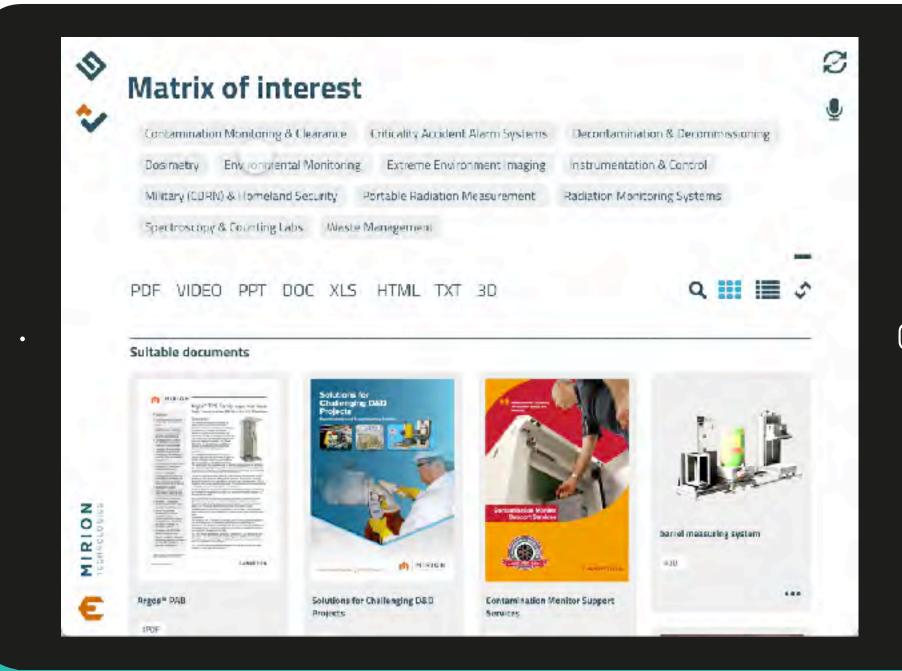
Dokumentensammelmappen mit Kunden erstellen und direkt per Print und/oder E-Mail versenden



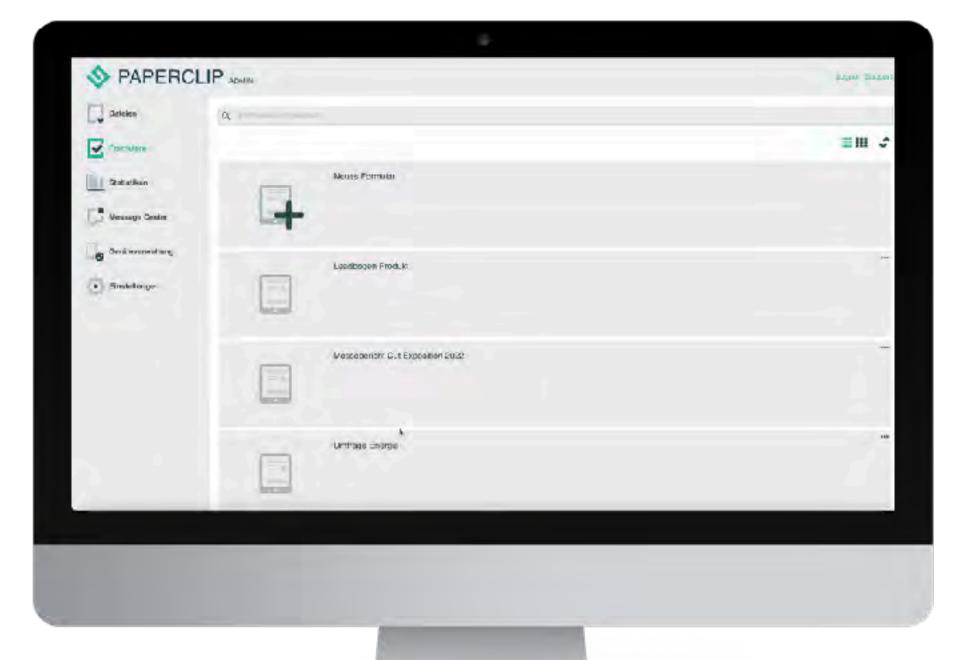














DYNAMISCHE FORMULARE

VORTEILE

Zeitersparnis

Bis zu 50 % Zeitersparnis, durch die automatische Verarbeitung

Einheitlichkeit

Formularfelder geben die Datenstruktur und Pflichtfelder vor



Gesprächsführung

Dynamische Formulare können auf die angegebenen Antworten reagieren und kontextsensitive Inhalte vorschlagen

Weiterverarbeitung

Alle Daten können automatisch weitergegeben und verarbeitet werden, z.B. an CRM, ERP, oder E-Mail Systeme

Offline-fähig

Ohne Internetverbindung werden Daten in eine Warteschleife gelegt, die automatisch abgearbeitet wird





SMARTE OFFLINE DOKUMENTEN-BIBLIOTHEK

ANWENDUNGSFÄLLE



Das gesamte Produktsortiment und alle Dokumente sind immer dabei, ohne Ladezeit



Verschlagwortung und Sortierung für Gesprächssituationen

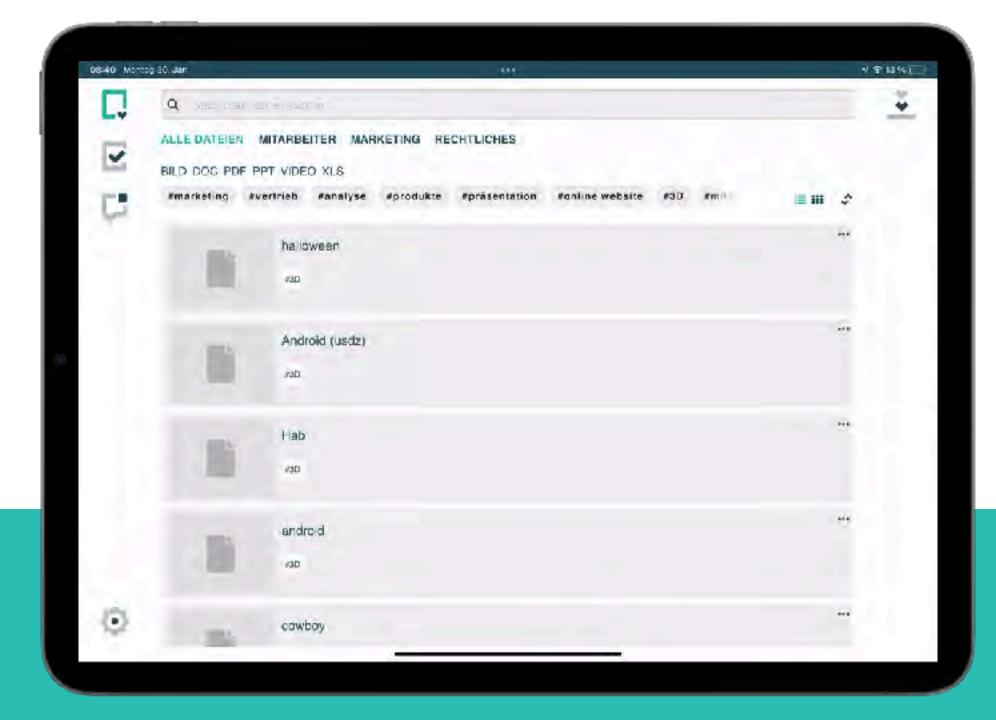


Einfaches Teilen, durch die Vergabe von externen Downloadlinks



Die Dokumentenbibliothek kann als Widget in der Webseite eingebunden werden







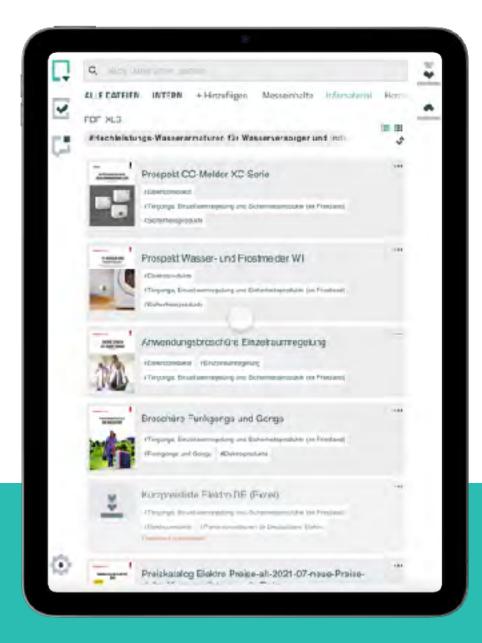
SAMMLUNGEN

Dateien zu Sammlungen hinzufügen und mit Kunden teilen

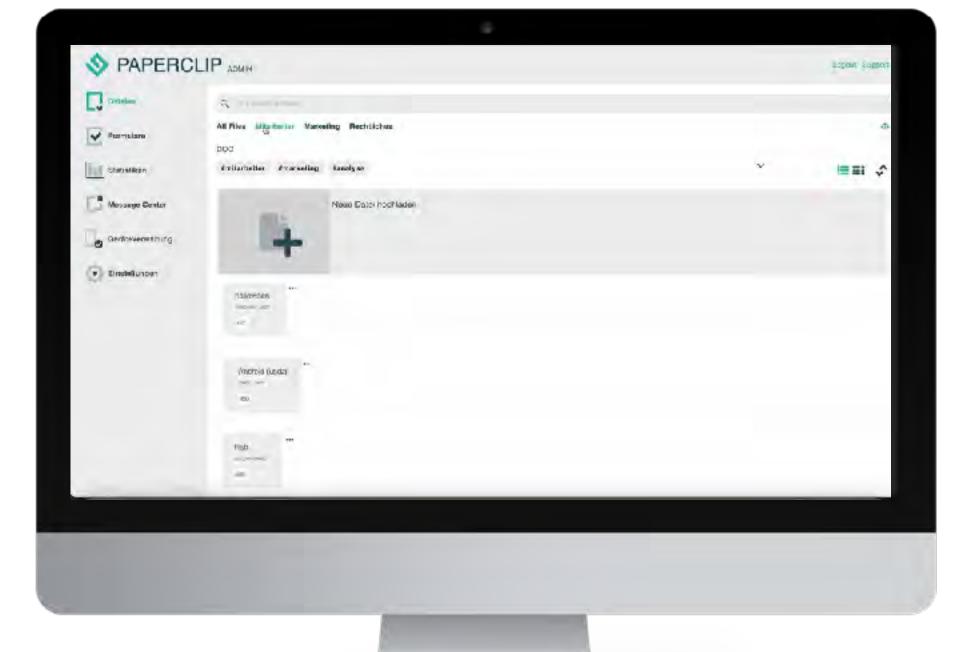
01. Verschiedene Dateien zu einer Sammlung hinzufügen

02. Direkt in der App mit Kunden teilen

03. Über Link teilen oder per Mail oder Post versenden









SMARTE OFFLINE DOKUMENTEN-BIBLIOTHEK

VORTEILE

Kostenersparnis

Senkung der Druckkosten und des Papierverbrauchs

Zeitersparnis

Beschleunigung der Dokumenten-Suche



Feedback durch Anwender

Nutzer können auf den Content Feedback geben

DMS

Vollwertiges Dokumenten Management System, mit Webseiten API

Zugriff

Zeitlich und örtlich unbegrenzter Zugriff (praktisch für Mitarbeiter im Außendienst oder Homeoffice)





KONTAKT-DATENBANK UND AKTIONSHISTORIE

ANWENDUNGSFÄLLE



Suche nach Kundendaten von überall und ohne Internetverbindung



Für was hat sich der Kunde auf der letzten Messe interessiert und was interessiert ihn heute?

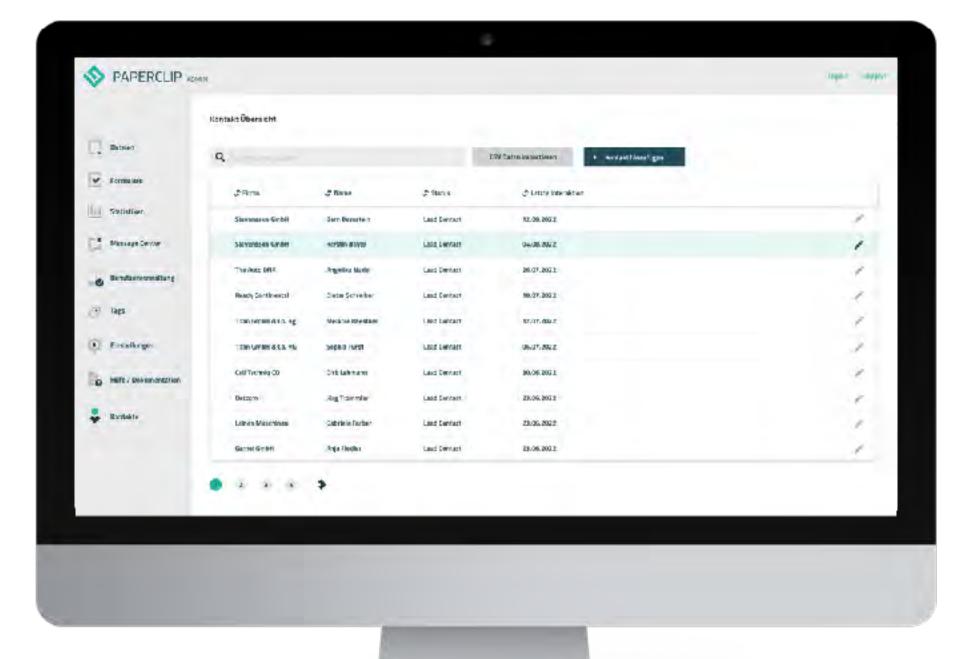


Automatischer, täglicher Sync mit der Kundendatenbank des Firmen-CRMs

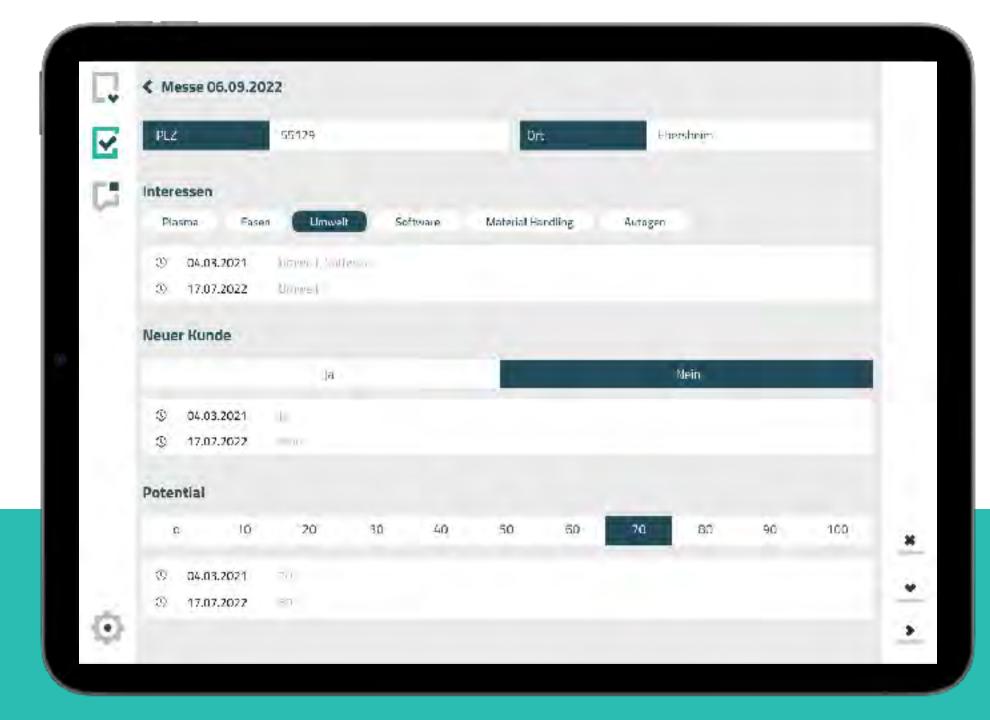


Der automatische Adressen-Check überprüft weltweit Adressen auf Gültigkeit und kann sie automatisch vervollständigen











KONTAKT-DATENBANK UND AKTIONSHISTORIE

VORTEILE

Hohe Qualität der Daten

Durch die Prüfung der Gültigkeit von Adressdaten auf der ganzen Welt

Bessere Kundenkenntnis

Sämtliche Daten sind an einem Ort, zentral verwaltet und mit dem CRM synchronisiert



DSGVO Konform

Datenverarbeitung nach europäischen Vorschriften des Datenschutzes

Unsichtbar für uns

Sämtliche Kundendaten sind verschlüsselt und sogar für Pixelstein unsichtbar

Offline Fähigkeit

Zeitlich und örtlich unbegrenzter Zugriff (praktisch für Mitarbeiter im Außendienst oder Homeoffice)





MARKETING & AUTOMATION

ANWENDUNGSFÄLLE



Nach einem Gespräch erhält der Kunde automatisch eine Zusammenfassung per E-Mail, inklusive aller besprochenen Dokumente 2

Kunden können on the fly zu Mailingkampagnen hinzugefügt werden

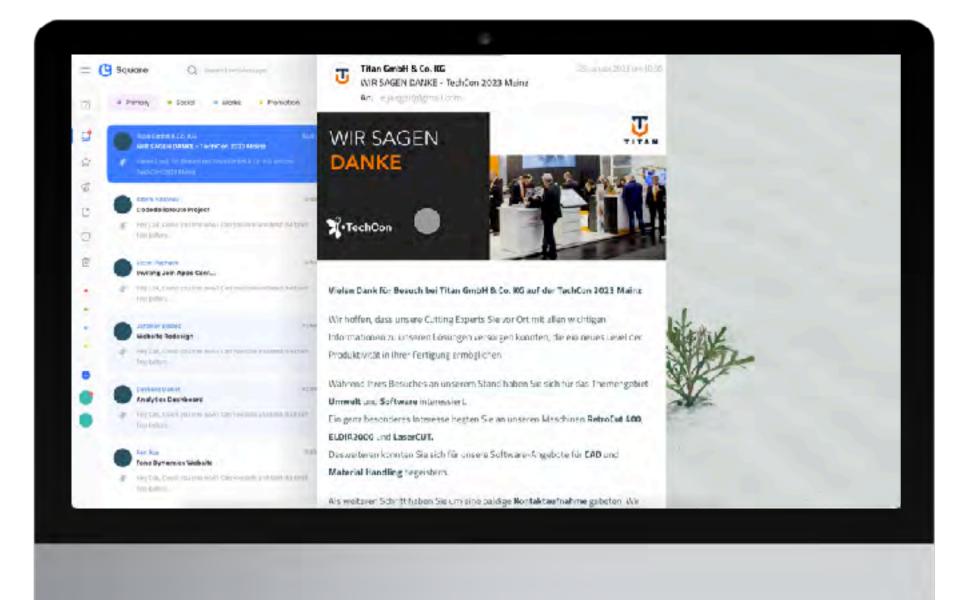


Der DSGVO Double Opt-In Prozess startet vom Messebericht aus



Nach dem Eingang eines Besuchsberichts, werden alle relevanten Daten an HubSpot weitergegeben







MARKETING & AUTOMATION

VORTEILE

Leads "erkalten" nicht

Überbrückung von langen Kommunikationslücken

Content Marketing

Den Kunden optimal mit Wissen versorgen, wenn er es braucht



Nutzt alle Chancen

Das System überwacht die Potentiale und leitet selbstständig entsprechende Schritte ein

Weniger Fehler

Keine Aufgabe wird übersehen, kein Ablauf durch Krankheit unterbrochen

Zeitersparnis

Alle Abläufe, die unverändert wiederholt ausgeführt werden, können automatisiert werden





ANALYSE & KPI DASHBOARDS

ANWENDUNGSFÄLLE



Am Morgen eines Messetages stehen die Auswertungen des Vortags bereits zur Verfügung

2

Wie oft wurde welches Dokument geteilt und wie oft von Kunden geöffnet?

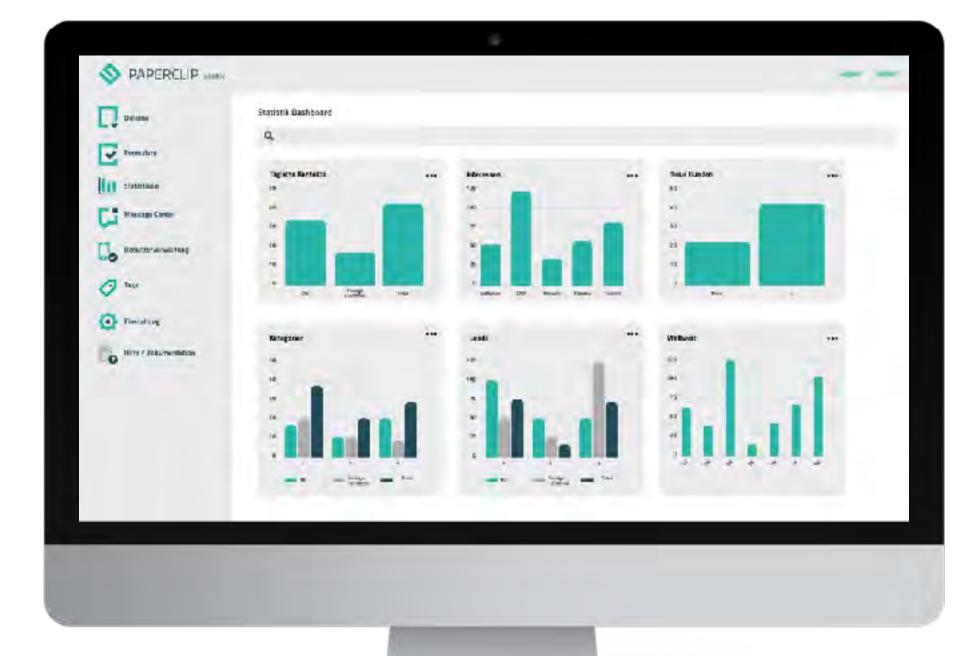


Wie erfolgreich war welcher Messeauftritt?

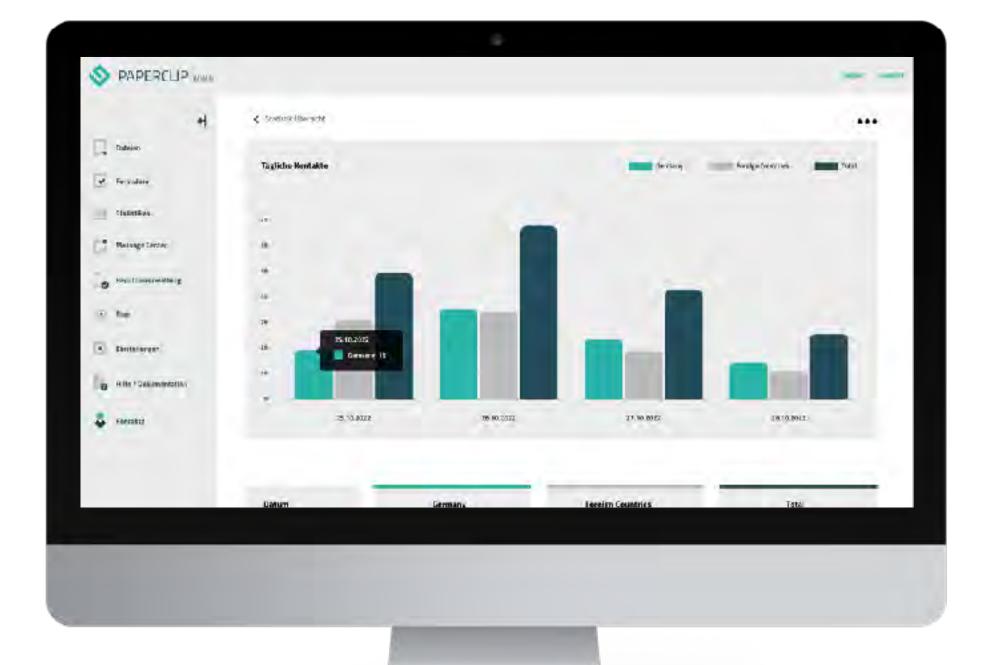


Wer ist unsere Zielgruppe und welche Bedürfnisse haben sie?





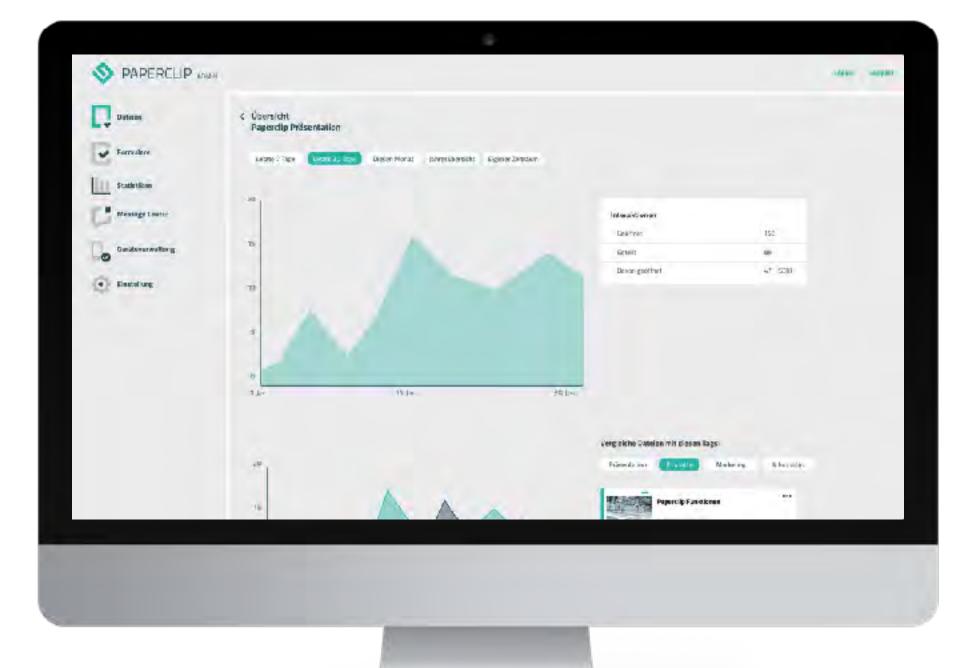




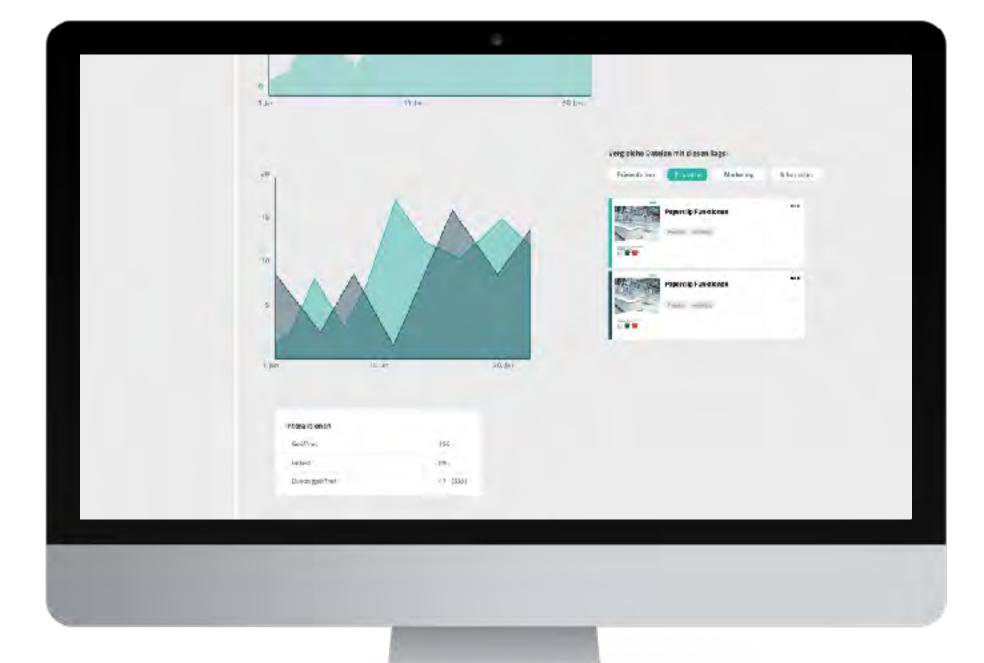














ANALYSE & KPI DASHBOARDS

VORTEILE

Eindeutige Zielgruppen

Die Zielgruppe kann klar definiert werden und deren Bedürfnisse sind bekannt.

Überblick

Mit dem Dashboard sind immer alle Daten auf einen Blick ersichtlich darstellt.



Echtzeit Analyse

Auf die Sekunde genau und aktuell, können Daten analysiert werden.

Konfigurierbar

Sie gestalten Ihr eigenen Dashboard mit den Werten und dem Layout, das Sie brauchen.

Bauen, messen, planen

Ohne Messwerte kann keine iterative Strategieentwicklung stattfinden



Paperclip

Pixelstein GmbH & Co. KG

Gelnhäuser Straße 35

63505 Langenselbold

Web: www.pixelstein.de

Sebastian Fritzsche

Tel: +49 6184 59788-55

Fax: +49 6184 59788-10

E-Mail: s.fritzsche@pixelstein.de





Paperclip

Infos und Termine unter: paperclip-app.com

